

# CRONOGRAMA DE ACTUACIONES 2017

## FERIAS INTERNACIONALES

NOMBRE ACCIÓN	FECHA INICIO	SECTOR
ISM	29 Enero	DULCES
PRODEXPO	6 Febrero	AGROALIMENTARIO
FRUIT LOGISTICA BERLIN	8 Febrero	FRUTA
BIOFACH	15 Febrero	ECOLÓGICO
GULFOOD	26 Febrero	AGROALIMENTARIO
FOODEX	7 Marzo	AGROALIMENTARIO
BTL LISBOA	15 Marzo	TURISMO
PROWEIN DUSSELDORF	19 Marzo	VINO
SUMMER FANCY FOOD	25 Junio	AGROALIMENTARIO
CONCURSO MORFOLOGICO FLEMALLE	19 Agosto	EQUINO
FERIA ARTESANIA BUDAPEST	19 Agosto	ARTESANÍA
SPECIALITY FOOD FAIR	3 Septiembre	AGROALIMENTARIO
FRUIT LOGISTICA ASIA	6 Septiembre	FRUTA
ANUGA	7 Octubre	AGROALIMENTARIO
MIPCOM CANNES	16 Octubre	AUDIOVISUAL
L'ARTIGIANO IN FIERA	1 Diciembre	ARTESANÍA

## FERIAS NACIONALES

NOMBRE ACCIÓN	FECHA INICIO	SECTOR
WOOE MADRID	29 Marzo	ACEITE GRANEL
EXPOFRANQUICIA	20 Abril	FRANQUICIA
SALON GOURMETS MADRID	24 Abril	AGROALIMENTARIO
FENAVIN	9 Mayo	VINO
MERCADO DE LA MUSICA DE VIC	13 Septiembre	MUSICA
FARCAMA TOLEDO	7 Octubre	ARTESANÍA
FRUIT ATTRACTION	18 Octubre	FRUTA
SIF VALENCIA	18 Octubre	FRANQUICIAS
BIME BILBAO	27 Octubre	MÚSICA
BIOCULTURA MADRID	9 Noviembre	ECOLÓGICO
EXPOHALAL SPAIN	10 Noviembre	HALAL
SICAB	15 Noviembre	EQUINO

## MISIONES COMERCIALES DIRECTAS

NOMBRE ACCIÓN	FECHA INICIO	SECTOR
MARRUECOS	17 Abril	MULTISECTORIAL
FRUTA COLOMBIA Y PERU	24 Abril	FRUTA
PANAMA	24 Abril	MULTISECTORIAL
EEUU	8 Mayo	MULTISECTORIAL
CHINA XIAN	3 Junio	MULTISECTORIAL
PERU	15 Mayo	MULTISECTORIAL
BRASIL I	22 Mayo	MULTISECTORIAL
CHILE	29 Mayo	MULTISECTORIAL
MEXICO	22 Mayo	MULTISECTORIAL
FORO PORTUGAL	1 Junio	MULTISECTORIAL

NOMBRE ACCIÓN	FECHA INICIO	SECTOR
COLOMBIA	12 Junio	MULTISECTORIAL
REINO UNIDO	19 Junio	AGROALIMENTARIO
ALEMANIA	26 Junio	MULTISECTORIAL
SANTO TOME Y PRINCIPE	1 Agosto	MULTISECTORIAL
BRASIL II	1 Septiembre	MULTISECTORIAL
FRANCIA, BELGICA	11 Septiembre	MULTISECTORIAL
ITALIA	18 Septiembre	MULTISECTORIAL
FRUTA ANGOLA	1 Octubre	FRUTA
FORUM ESPANHA	1 Octubre	MULTISECTORIAL
CHINA YANGLING	5 Octubre	AGROINDUSTRIAL
SECTOR INDUSTRIAL ASIA	2º semestre	INDUSTRIAL
CUBA	2º Semestre	MULTISECTORIAL
COSTARICA	2º Semestre	MULTISECTORIAL

## MISIONES COMERCIALES INVERSAS

NOMBRE ACCIÓN	FECHA INICIO	SECTOR
MAQUINARIA INDUSTRIA AUXILIAR ALIMENTARIA	27 Enero	MAQUINARIA INDUSTRIAL
AGROALIMENTARIO I	7 Marzo	AGROALIMENTARIO
IBÉRICOS	2 Mayo	JAMON
EQUINO PURA RAZA ESPAÑOLA	8 Mayo	EQUINO
ENERGÍA	22 Mayo	ENERGÍA
EQUINO EUROPA y AMERICA NORTE	8 Junio	ECUESTRE Y TORO
MODA	1 Septiembre	MODA
MUSICA Y AUXILIARES	24 Septiembre	MUSICA
CHINA SHAANXI	1 Noviembre	MULTISECTORIAL
CHINA YANGLING	1 Noviembre	AGROINDUSTRIAL
ARTES ESCÉNICAS	20 Noviembre	TEATRO
CUBA	2º semestre	MULTISECTORIAL

## VISITAS PROFESIONALES

NOMBRE ACCIÓN	FECHA INICIO	SECTOR
EQUITANA ESSEN	18 Marzo	EQUINO
NATURAL & ORGANIC	2 Abril	ECOLÓGICO
FERIA MUEBLE MILAN	4 Abril	MADERA Y MUEBLE
GOURMETS	26 Abril	AGROALIMENTARIO
FERIA INTERPACK	4 Mayo	ENVASE Y EMBALAJE
FESTIVAL CANNES "Marche Du Film 2017"	12 Mayo	AUDIOVISUAL
SEUL FOOD & HOTEL	16 Mayo	AGROALIMENTARIO
INTERSOLAR MUNICH	31 Mayo	ENERGÍA
FERIA EXIB EVORA	7 Junio	MUSICA
SUNNY SIDE OF THE DOC	19 Junio	AUDIOVISUAL
GUATEMALA	21 Junio	MULTISECTORIAL
BIRDFAIR	18 Agosto	TURISMO
BTM COSTA RICA	26 Septiembre	MULTISECTORIAL
MARMOMACC	27 Septiembre	PIEDRA NATURAL
MIPCOM CANNES	17 Octubre	AUDIOVISUAL
FIHAV CUBA	31 Octubre	MULTISECTORIAL

NOMBRE ACCIÓN	FECHA INICIO	SECTOR
FERIA METAL MADRID, COMPOSITE Y ROBOMATICA	15 Noviembre	INDUSTRIAL
FERIA SPS IPC DRIVES	28 Noviembre	INDUSTRIAL
VENTANA SUR	30 Noviembre	AUDIOVISUAL
EVENTO MULTILATERAL EEUU	1º semestre	MULTISECTORIAL
FORO NACIONES UNIDAS NUEVA YORK	1º semestre	MULTISECTORIAL
EVENTO MULTILATERAL EEUU	2º semestre	MULTISECTORIAL
FORO MULTILATERAL TENERIFE	2º semestre	MULTISECTORIAL
ELAN NETWORK - EXPOPYME	Mayo	MULTISECTORIAL

## PROMOCIONES PUNTO DE VENTA ALIMENTOS DE EXTREMADURA

### MESAS DE PRODUCTOS

MESAS DE PRODUCTOS	FECHA
Alemania	1er semestre
Bélgica	1er semestre
Costa Rica	1er semestre
Japón	1er semestre
EE.UU.	1er semestre
Canadá	1er semestre
China	2º semestre
Brasil	2º semestre
Francia	2º semestre
Artesanía	2º semestre
Italia	2º semestre

### PPV NACIONALES

PPV NACIONALES	FECHA
PPV CARREFOUR	1er semestre
PPV EL CORTE INGLÉS - ORGANICS	1er semestre
PPV NATURASI	2º semestre

### PPV INTERNACIONALES

PPV INTERNACIONALES	FECHA
Alemania	2º semestre
R.U.	2º semestre
Bélgica	2º semestre
Suiza	1er semestre
China	2º semestre
EEUU - Nueva York	2º semestre
EEUU - California	2º semestre
México	2º semestre
Brasil	2º semestre



Ser empresario es un reto continuo  
Aquí encontrarás soluciones

#### Financiación

Mediante la participación en el capital social de empresas, concesión de préstamos, avales y otros tipos de garantías.

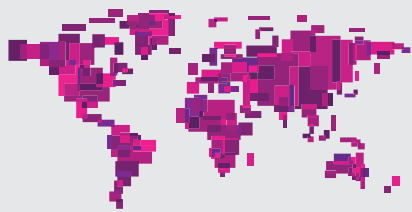
#### Suelo Industrial

Ofrecemos una variada y competitiva oferta de soluciones de infraestructuras para la ubicación de empresas y venta de suelo.

#### Mejora Competitiva

Un proceso que permite visualizar un horizonte más amplio, buscando siempre la excelencia y la innovación.

[www.extremaduraavante.es](http://www.extremaduraavante.es)



## PROMOCIÓN EXTERIOR

Herramienta comercial fundamental para la introducción y consolidación de los productos/servicios de las empresas extremeñas en los mercados internacionales.

- FERIAS NACIONALES e INTERNACIONALES**
- MISIONES Comerciales DIRECTAS**
- MISIONES Comerciales INVERSAS**
- ENCUENTROS EMPRESARIALES**
- VISITAS PROFESIONALES**

## DELEGACIONES COMERCIALES

### MISIONES PERSONALIZADAS CON AGENDA

Con este servicio se pretende analizar y consensuar individualmente las mejores condiciones para abordar el mercado objetivo a través de una agenda personalizada en destino, ya sea por sector, producto o servicio, características del tejido empresarial u oportunidad temporal.

### JORNADAS DE OPORTUNIDADES

Estos encuentros empresariales pretenden facilitar la identificación de oportunidades de negocio para las empresas extremeñas. Expertos en diferentes mercados asesorarán de forma personal e individualizada, atendiendo a las necesidades específicas que tengan las empresas que quieran introducirse o consolidarse, resolviendo las cuestiones que les sean planteadas.

### PLAN PAÍS

Dentro de las diferentes acciones de promoción que se realizan desde Extremadura Avante se pretende poner a disposición de las empresas extremeñas un servicio más personalizado, tutorizando de forma individualizada el acceso o la consolidación de

empresas en los mercados donde Extremadura Avante dispone de delegación comercial.

Este proyecto tratará de materializar el acceso de empresas extremeñas que en la actualidad no exportan o exportan esporádicamente al mercado de selección, y que desean iniciar o afianzar sus actividades comerciales en el mismo. El periodo máximo de duración de este plan es de seis meses, plazo durante el cual, la empresa irá desarrollando diversas actividades encaminadas a iniciar operaciones comerciales en el mercado seleccionado.

## PLANES DE AYUDA

**Planes Personalizados:** con apoyo Formativo, Técnico y Económico individual. Fases: Previa: Preparación a la Exportación; Inicial: Plan Pimex; Avanzada: Plan de Consolidación.

**Programa de Formación y Asesoramiento al Pequeño Comercio Minorista de Extremadura:** Ofreciendo formación teórico/práctica y apoyo para mejorar la gestión e incrementar las ventas y la rentabilidad de su negocio.

**Plan de Internacionalización del Sector Industrial en Extremadura.** Consultoría y acciones específicas para incrementar las ventas de éste sector estratégico.

**Extremadura Exporta.** Ciclo formativo de jornadas, seminarios y talleres con objetivo formativo y de colaboración entre proyectos en torno a la internacionalización.

**IEXPORT.** Para asesoramiento en comercio exterior: [iexport@extremaduraavante.es](mailto:iexport@extremaduraavante.es) Incluyendo: Interpretación y traducción telefónica gratuita con clientes extranjeros.

**Plan de Formación de nuevos Profesionales en Comercio Exterior, FORMACOEEX.** Programa formativo en el que los participantes, tras una fase teórica, podrán realizar una fase práctica en empresas extremeñas con potencial de internacionalización.

## PROGRAMA DE MARCAS PROMOCIONALES

El Programa Internacional de Marcas Promocionales constituye una herramienta indispensable de promoción de los productos de Extremadura en el exterior. Permite poner en valor nuestro origen extremeño y difundir la oferta de productos extremeños bajo las diferentes marcas, tanto en los mercados nacionales como internacionales.

- ALIMENTOS DE EXTREMADURA**
- ORGANICS EXTREMADURA**
- PIEDRA DE EXTREMADURA**
- ARTESANÍA DE XTREMADURA**

## COOPERACION EMPRESARIAL CONSORCIOS DE EXPORTACIÓN

El Programa de Consorcios de Exportación 2017 supone una herramienta para apoyar a aquellas empresas extremeñas que consideren la agrupación empresarial como una de las estrategias de internacionalización que mejores resultados puede ofrecer. El programa ofrece apoyo técnico, formativo y económico en acciones de promoción.

## PROGRAMA DE LICITACIÓN PÚBLICA INTERNACIONAL

El Programa de Licitación Pública Internacional 2017 es una herramienta que permite a las empresas extremeñas abordar los mercados multilaterales dentro de su estrategia de internacionalización global. El programa ofrece apoyo técnico y formativo en acciones de licitación pública internacional.

Más información en: [info@extremaduraavante.es](mailto:info@extremaduraavante.es) | +34 924 319 159 | [www.extremaduraavante.es](http://www.extremaduraavante.es)

## INFORMACIÓN DE CONTACTO DE LA RED EXTERIOR

Las empresas extremeñas tienen a su disposición el asesoramiento y asistencia personalizada de expertos profesionales tanto para la prospección como para consolidación y crecimiento en los distintos mercados donde Extremadura Avante cuenta con delegaciones comerciales.

Entre los servicios de apoyo directo a empresas se encuentran:

- Información general sobre los mercados
- Resolución de consultas
- Asesoramiento sobre el mercado y documentación
- Apoyo puntual como interlocutor en seguimiento de contactos comerciales
- Facilitación de contactos comerciales en destino
- Elaboración de Agendas Personalizadas en destino



**ALEMANIA**  
Berlín  
[alemania@extremaduraavante.es](mailto:alemania@extremaduraavante.es)  
Tel.: +49 30 69 205 779



**BRASIL**  
Sao Paulo  
[brasil@extremaduraavante.es](mailto:brasil@extremaduraavante.es)  
Tel.: +55 11 4612-4905



**CHILE**  
Santiago de Chile  
[chile@extremaduraavante.es](mailto:chile@extremaduraavante.es)  
Tel.: +56 98 211 5158



**COLOMBIA**  
Bogotá  
[colombia@extremaduraavante.es](mailto:colombia@extremaduraavante.es)  
Tel.: +57 3786581



**ESTADOS UNIDOS**  
Miami  
[usa@extremaduraavante.es](mailto:usa@extremaduraavante.es)  
Tel. +1 (347) 916-2282



**MARRUECOS**  
Casablanca  
[marruecos@extremaduraavante.es](mailto:marruecos@extremaduraavante.es)  
Tel.: +212 5 22 30 23 36



**MÉXICO**  
Ciudad de México  
[mexico@extremaduraavante.es](mailto:mexico@extremaduraavante.es)  
Tel.: +52 55 5208 0966



**\*PANAMÁ**  
Ciudad de Panamá  
[panama@extremaduraavante.es](mailto:panama@extremaduraavante.es)  
Tel.: 00 507 3884797  
\*Presta servicio en: GUATEMALA – EL SALVADOR – COSTA RICA – NICARAGUA – HONDURAS



**PERÚ**  
Lima  
[peru@extremaduraavante.es](mailto:peru@extremaduraavante.es)  
Tel.: +51 993 478 676



**PORTUGAL**  
Lisboa  
[portugal@extremaduraavante.es](mailto:portugal@extremaduraavante.es)  
Tel.: +351 918 222 411



**REINO UNIDO**  
Londres  
[reinounido@extremaduraavante.es](mailto:reinounido@extremaduraavante.es)  
Tel.: +44 (0) 777 560 3155